

DÉCOUVREZ LA
CNCEF FRANCE M&A

VOUS ÊTES LÀ POUR VOS CLIENTS,
NOUS SOMMES LÀ POUR VOUS.



1

2

3

**Qui
sommes-nous ?**
p.3

Nos valeurs
p.3

Nos missions
p.4



4

5

6

Nos adhérents
p.5

**Formation
Certificat
Conseil en
M&A**
p.6

**Les rendez-vous
de France M&A**
p.8



7

8

**Les guides de
France M&A**
p.9

**La gouvernance
de France M&A**
p.10

VOUS ÊTES LÀ POUR VOS CLIENTS,
NOUS SOMMES LÀ POUR VOUS.

Qui sommes-nous ?

CNCEF France M&A est l'association professionnelle réunissant les conseils qui accompagnent les entreprises et les entrepreneurs dans leurs projets de haut de bilan.

Ces accompagnements ont lieu dans le cadre de projets/opérations concernant :

- la cession d'entreprises,
- la transmission d'entreprises,
- les opérations de croissance externe,
- la recherche du financement de ces opérations (l'ouverture du capital, la levée de fonds et la mise en place de financements structurés).

Nos valeurs



Accompagner



Former



Influencer



Représenter



Valoriser

1

Faire gagner en visibilité l'ensemble des entreprises conseil en haut de bilan et en financement d'entreprises, en particulier auprès des chefs d'entreprise, des prescripteurs, des autorités réglementaires et des centres de décisions en régions.

|

2

Promouvoir et renforcer le professionnalisme de nos adhérents en proposant la documentation technique adaptée, des guides de bonnes pratiques, et ainsi permettre d'identifier nos adhérents en tant que véritables professionnels.

|

3

Proposer un service de qualité à nos adhérents par l'accès à un ensemble de bases d'informations, logiciels et services à des conditions préférentielles.



Nos adhérents sont tous des professionnels du conseil en haut de bilan pour les entreprises.

France M&A regroupe l'écosystème :

BANQUES D'AFFAIRES

BOUTIQUES M&A

CONSEILS INDÉPENDANTS

**CONSEILS DEBT EQUITY
ADVISORY / LEVÉE DE
FONDS**

**SERVICES DÉDIÉS M&A
DE BANQUES**

**SERVICES DÉDIÉS M&A
DES CABINETS D'AUDIT
ET DE CONSEIL**

VOS AVANTAGES

La pratique de vos métiers

- Retrouver vos pairs, échanger sur les meilleures pratiques de la profession et sur vos activités et missions.
- Participer à l'amélioration de la visibilité du métier de conseil en haut de bilan notamment vis-à-vis des chefs d'entreprise et des prescripteurs.

L'accès à l'information

- Bénéficier d'une documentation, d'une veille juridique, d'une hotline ainsi que d'un contact permanent avec les gestionnaires.
- Profiter d'un catalogue de formations à un tarif préférentiel.

Les services

- Souscrire une assurance RCP adaptée, sans avoir à compléter de questionnaire préalable.
- Bénéficier de conditions tarifaires attrayantes pour les outils nécessaires à la bonne pratique du métier.
- Communiquer auprès de vos clients sur votre appartenance à une association dont les maîtres-mots revendiqués sont exigence, éthique et professionnalisme.

Dauphine | PSL

EXECUTIVE EDUCATION

FORMATION CERTIFICAT CONSEIL EN M&A

Programme destiné à former les professionnels aux bonnes pratiques, à la négociation et à la technicité financière, et juridique des opérations de Fusion et Acquisition des entreprises non cotées

CONTEXTE

”

Le marché du conseil en M&A non coté est multifacettes et compte de nombreux acteurs très disparates dans leurs pratiques.

Les conseillers en M&A non coté ont vocation à accompagner les dirigeants qui souhaitent céder leur entreprise ou faire entrer un nouveau partenaire dans leur capital social.

Comme ils s'adressent exclusivement à des dirigeants d'entreprise dont les titres ne sont pas cotés sur un marché ou à des financiers, les conseils en M&A non coté ne sont pas soumis au statut des conseils en investissements financiers créé par la loi de sécurité financière n° 2003-706 du 1er août 2003.

Il en ressort qu'il n'existe à ce jour aucune garantie du professionnalisme du conseiller. Aucune formation initiale centrée spécifiquement sur l'exercice de ce métier n'existe. Les formations continues présentes sur le marché ne revendiquent aucun objectif professionnalisant et sont souvent fort chères et plus générales.

OBJECTIFS

Ce certificat permettra de former les professionnels du secteur du conseil en M&A tant à la négociation, l'ingénierie financière et juridique de ces opérations qu'au respect de la déontologie et des bonnes pratiques requises pour l'exercer dans des conditions de qualité qui doivent faire référence sur le marché :

1

Appréhender les règles applicables à l'exercice de ce métier

2

Comprendre les enjeux du chef d'entreprise confronté à ces opérations

3

Appréhender les éléments centraux de négociation de ces opérations

4

Acquérir les compétences essentielles sur les principales techniques à maîtriser pour exercer ce métier



Sur le plan du process



Sur le plan de la valorisation de l'entreprise



Sur le plan de l'ingénierie financière et juridique



Sur le plan fiscal



Sur le plan du financement de ces opérations

5

Maîtriser les méthodologies et les outils permettant de mener une mission de M&A de bout en bout

CLIQUEZ ICI POUR EN SAVOIR PLUS SUR LE CERTIFICAT

Pour tout renseignement concernant la formation, n'hésitez pas à nous contacter :

Par courrier

103 boulevard Haussmann,
75008 PARIS

Par mail

contact@cncf.org

Par téléphone

01.56.26.06.01



Une rencontre mensuelle networking pour développer votre business



Des webinaires



La participation aux rencontres professionnelles



GUIDE PRATIQUE DE L'INVESTISSEMENT À IMPACT

Cliquez sur le guide ci-contre ou [juste ici](#) pour le consulter.

GUIDE DES BONNES PRATIQUES EN MATIÈRE DE CESSION D'ENTREPRISES

Cliquez sur le guide ci-contre ou [juste ici](#) pour le consulter.



GUIDE POUR PROMOUVOIR L'USAGE DU FRANÇAIS DANS LE M&A

Cliquez sur le guide ci-contre ou [juste ici](#) pour le consulter.

LES ADMINISTRATEURS



MARC SABATÉ
PRÉSIDENT

Associé & Directeur Général -
In Extenso Finance & Transmission



PIERRE-JEAN GAUDEL
VICE-PRÉSIDENT

Associé fondateur -
Colibri Advisory



CORINNE PREVITALI
SECRÉTAIRE GÉNÉRALE

Présidente/ Associée Fondatrice
chez KANUPA Corporate Finance



NICOLAS IBANEZ
TRÉSORIER

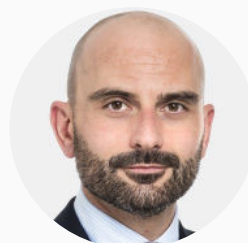
Associé -
Largillière Finance

LES ADMINISTRATEURS



PHILIPPE AMIDIEU
ADMINISTRATEUR

Associé gérant -
MBA Capital



GUILLAUME CAPELLE
ADMINISTRATEUR

Associé -
Adviso Partners



PAUL DAMESTOY
ADMINISTRATEUR

Directeur Général Adjoint
du Groupe IRD



JEAN-BAPTISTE DAVID
ADMINISTRATEUR

Président -
Widoowin Corporate Finance



HERVÉ DE MONES
ADMINISTRATEUR

Associé/Gérant - Compagnie
Financière du Buis
Président - FRANCESSION



STÉPHANE FANTUZ
ADMINISTRATEUR

Président de la
CNCEF ASSURANCE et
CNCEF PATRIMOINE | Gérant
Expenciel et SFL Patrimoine



LUC FARRIAUX
ADMINISTRATEUR

Fondateur/ Gérant - FL FINANCE
Academy& Développement



HERVÉ GROSJEAN
ADMINISTRATEUR

Associé/Gérant -
Quartz Partners

**POUR TOUTE QUESTION OU INFORMATION,
N'HÉSITEZ PAS À NOUS CONTACTER :**

Par courrier

103 boulevard Haussmann,
75008 PARIS

Par mail

contact@cncef.org

Par téléphone

01.56.26.06.01

**VOUS ÊTES LÀ POUR VOS CLIENTS,
NOUS SOMMES LÀ POUR VOUS.**



CNCEF

L'organisation professionnelle
des experts-financiers

CNCEF
ASSURANCE

CNCEF
CRÉDIT

CNCEF
PATRIMOINE

CNCEF
IMMOBILIER

CNCEF
FRANCE M&A